

# HD 2. del

## Strategisk Salg og Marketing

# HD 2. del

På HD 2. del går du i dybden med et bestemt erhvervsøkonomisk område efter eget valg, så du bliver i stand til at varetage specialistfunktioner inden for det valgte område. Vi tilbyder følgende fem specialiseringer, som du kan læse i Aarhus og/eller Herning:

- **Strategisk Salg og Marketing**
- Finansiering
- Finansiell Rådgivning
- Organisation og Ledelse
- Regnskab og Økonomistyring

## DET PRAKTISKE



### VARIGHED

2-3 år på deltid



### ANSØGNINGSFRIST

**Hele HD 2. del:**

1. maj

**Enkeltfag:**

1. november

(Se hjemmeside for efteroptag)



### STUDIESTART

**Efterårsfag:**

August/september

**Forårsfag:**

Januar/februar



### PRIS

**Hele HD 2. del:**

fra 63.000 kr.

**Enkeltfag:**

1050 kr. pr. ECTS-point



Jeg anbefaler altid mine ledere at tage en HD. De gennemgår en stor personlig udvikling og får erfaring fra andre brancher og virksomheder. Vekselvirkningen mellem teorien på studiet og arbejdet hjemme i virksomheden er genial."

**Kim Boyter**

Adm. direktør, Pressalit

HD  
AARHUS BSS

ET NIVEAU HØJERE

BSS.AU.DK/HD

# Strategisk Salg og Marketing

På studiet arbejder vi med marketing på et strategisk og taktisk niveau. Du får værktøjer til at analysere, planlægge og gennemføre salgs- og marketingindsatser nationalt og internationalt, uanset om du arbejder på B2B- eller B2C-markedet. Uddannelsen er relevant for dig, der arbejder med salg og marketing, og som ønsker yderligere uddannelse på universitetsniveau. Du bliver kvalificeret til at udfylde rollen som marketingchef, salgschef, key account manager, relationship manager og til at varetage en funktion i virksomhedens indkøbsafdeling.

## SPECIALISERINGENS STRUKTUR

5. SEMESTER	6. SEMESTER	7. SEMESTER	8. SEMESTER
Marketing Management 5 ECTS	Markedskommunikation og branding 5 ECTS	Valgfag 5 ECTS	Afgangsprojekt 15 ECTS
Anvendt markedsanalyse 5 ECTS	Innovation og forretningsudvikling 5 ECTS	Valgfag 5 ECTS	
Værdibaseret prisfastsættelse 5 ECTS	Strategisk markedsledelse 5 ECTS	Seminar 5 ECTS	

## UNDERVISNING

Undervisningen foregår i Aarhus mandag og onsdag kl. ca. 18.15-22.00. Som studerende har du mulighed for aktivt at præge undervisningen. Det vil sige, at du kan tage udgangspunkt i din egen virksomhed i

cases, skriftlige opgaver og oplæg, og du har mulighed for at inddrage dit daglige ansvarsområde som case. På denne måde kan du bruge det, du lærer, på dit arbejde med det samme.



Jeg har lederansvar, som jeg har kunnet blive klogere på rent teoretisk gennem valgfag som kommunikation og forandringsledelse. Det, jeg lærte den ene aften, kunne jeg anvende den næste dag."

**Henrik Nielsen**

Retail Konsulent, Emmerys



YDERLIGERE INFORMATION OG KONTAKT:

[bss.au.dk/hd-m](http://bss.au.dk/hd-m) // Markedschef Thomas Korsgaard // [tkors@au.dk](mailto:tkors@au.dk) // 87 15 04 02